



Offre d'emploi : Commerciaux

Vous ne connaissez pas Care eat ?

Care eat est une startup passionnée par les causes éco-responsables. La lutte contre le gaspillage alimentaire, du champ à l'assiette, est notre fierté. Notre expertise dans cette activité a été plusieurs fois récompensée. Nos valeurs sont partagées par nos clients et nos partenaires, ils nous font confiance. Notre startup est en plein développement au niveau national et nous recherchons de nouveaux collaborateurs et collaboratrices de talent pour proposer nos services et nos produits à de nouveaux commerçants engagés.

Envie de mettre de la couleur dans votre carrière ? Alors, rejoignez-nous !

Care eat propose des solutions qui ont un triple objectif : l'évaluation des pratiques anti-gaspillage des commerces de bouche, l'accompagnement de leurs pratiques (du champ à l'assiette) et la valorisation de ces commerces dans leur territoire.

L'entreprise commercialise un service qui permet :

- D'augmenter l'image éco-responsable des commerces de bouche traditionnels
- De valoriser les commerces de proximité et les circuits-courts
- De trouver de nouveaux consommateurs dans leur territoire
- D'augmenter la marge des commerces

Nous recrutons actuellement des commerciaux sur **Paris/IDF, Auvergne Rhône-Alpes** et **Grand Sud** (Occitanie, Nouvelle Aquitaine, PACA).

Rattaché.e à la direction générale, votre rôle est de garantir les ventes et l'atteinte des objectifs au sein de votre secteur géographique en proposant les valeurs de Care eat auprès de prospects.

Votre rôle est crucial dans le développement du programme : vous devez convaincre nos prospects de souscrire à l'un de nos programmes (<https://careeat.com/tarifs>).

À ce titre, vos missions principales sont :

- Prospection de nouveaux clients
- Ventes de prestations en réalisant des devis
- Relances mails et téléphoniques
- Tâches administratives inhérentes à la fonction (suivi de bons de livraison, bons de commande, factures, encaissements, ...)
- Gestion de la relation directe avec le client
- Mise à jour de la base de données des clients, en complétant leurs informations
- Information de façon proactive sur les opportunités d'amélioration de nos services par le retour terrain

Notre entreprise s'engage en faveur de la diversité et du handicap et à ce titre étudie toutes les candidatures à niveau d'exigence égal.

Profil :

De formation commerciale, vous justifiez d'une expérience réussie d'au moins 2 ans dans le secteur des métiers de bouche.

Aisance relationnelle, sens de l'écoute, flexibilité, sens du service client sont des atouts essentiels pour réussir votre mission.

De bonnes connaissances en pratiques éco-responsables étant un plus.

Informations Complémentaires :

- Secteur géographique : Paris/IDF, Auvergne Rhône-Alpes et Grand Sud (Occitanie, Nouvelle Aquitaine, PACA).
- Variable sur transformation (jusqu'à 8500€/mois)
- Contact : Franck Nganiet
06 18 76 14 49
franck@careeat.com