



Commercial(e)
Secteur médico-social
Nord et Ile-de-France

Offre : #2018-6

Type de contrat : CDI

Période : Dès que possible

Localisation Siège : Lyon

Rémunération : Selon profil et expérience

Constant & Zoé

C&Z développe des vêtements astucieux à destination des personnes porteuses d'un handicap.

En plein développement de sa troisième collection, C&Z recherche un(e) commercial(e) endurant(e) et passionné(e) en mesure de soutenir l'ensemble des actions à mener pour commercialiser les produits.

C'est une nouvelle année charnière pour C&Z, rejoignez notre aventure et mettez vos ambitions à disposition d'une activité utile, fédératrice et génératrice de bien-être.

La clientèle

Intervenant en établissements pour les personnes handicapées (IME, CEM, MAS, FAM, Foyer d'accueil etc.) vous serez en lien direct avec les résidents en situation de handicap et les équipes professionnelles.

Les utilisateurs de nos vêtements ont entre 5 et 65 ans et présentent pour la majorité un handicap. Certains vêtements permettent de gagner en autonomie pour les personnes en capacité de faire des gestes. Nos produits facilitent principalement l'habillage des plus dépendants avec pour objectif premier de soulager les moments de toilettes pour la personne porteuse d'un handicap et pour les aidants.

Missions principales

Promouvoir l'image de la marque et commercialiser nos collections aux clients (particuliers et professionnels).

Démarchage et Vente

- Organisation de ventes éphémères (VE) dans les centres médico-sociaux :
 - Prospection / planification des rendez-vous / Communication en amont des VE /
 - Rdv auprès des professionnels de santé
 - Installation stand / VE et conseil à destination des résidents des établissements pour personnes handicapées et des équipes / Conseil / Désinstallation stand
 - Collaboration avec le siège pour la gestion des commandes des clients

- Vente et Conseil aux centres médico-sociaux
- Vente et Conseil aux revendeurs d'équipement médical / Mise en place en magasins / Formation / Surveillance

Événementiel

En collaboration avec Sarah (Responsable Marque) et Mélanie (Chargée de communication) :

- Participation à des salons, expositions-ventes, en partenariat avec les associations du secteur du handicap

Profil recherché

Issu(e) du secteur paramédical et de l'accompagnement des personnes en situation de handicap, vous souhaitez dorénavant laisser votre fibre commerciale s'exprimer.

Commercial en herbe, vous avez une vraie connaissance du secteur et une sensibilité particulière au handicap.

Bac + 3 minimum

Permis de conduire obligatoire

Secteur à couvrir : régions Hauts-de-France / île-de-France + départements 76, 27, 08, 51, 10, 28, 45

Compétences, savoir-faire, savoir-être

*Connaissance du secteur et sensibilité particulière au handicap

*Maîtrise de la langue française écrite et orale et excellente orthographe

*Force de conviction, patience, empathie, endurance, débrouillardise, dynamisme et bonne humeur sont les maître-mots pour une bonne prise de poste chez C&Z

*Créativité, Force de proposition, Organisation, Autonomie

*Esprit courageux et persévérant

*Gestion de projet

*Maîtrise du PackOffice

*Connaissance de Dolibarr

Pièces à fournir

CV, LM **à l'image de votre motivation** et de votre force de conviction, préciser le numéro de l'offre

Envoyez votre candidature à

S. Da Silva Gomes ; sarah@constantetzo.com

www.constantetzo.com

Plus qu'une mission, c'est l'opportunité de participer à une aventure entrepreneuriale et de s'impliquer fortement dans un projet qui a du sens !